



Big Data и кредитный скоринг



Проблемы

- Выдача потребительских кредитов на сегодняшний день одно из самых приоритетных направлений в финансовом секторе, и требующее максимального внимания, к этому процессу необходимо подходить системно, наладив автоматический и эффективный процесс проверки заемщиков.
- Организация непрерывной работы над возвратом уже выданных кредитов.
- Подготовка кредитного портфеля к продаже или передаче коллекторам.



Решение

- Эффективный скоринг потенциального заемщика на основе анализа «больших данных».
- Получение дополнительной статистики на основе анализа массива финансовых и нефинансовых данных для дальнейшей коммуникации с клиентами.
- Работа с кредитным портфелем клиента для минимизации просрочки и недопущения пропуска платежей по кредитам.
- Подготовка кредитного портфеля к продаже или передаче коллекторам

В процессе разработки программного обеспечения мы используем стек технологий от компании Microsoft: .Net, Azure cloud, C#, а также технологии CUDA.



Наши алгоритмы и модели анализа построены на основе:

- Группы самообучающихся нейронных сетей;
- Системы нормализации входных параметров и семантического анализатора для разбора текстовой информации;
- Составления психологического портрета потенциального клиента;
- Методов кластеризации данных;
- Классических скоринговых системах.

Кто наши клиенты?

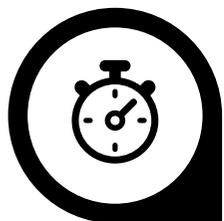
Нашими клиентами являются любые
финансовые организации предоставля-
ющие услуги кредитования:

Банки



**Кредитные
организации**

**Системы
p2p-кредитования**



- Эффективный скоринг (скоринг в реальном времени на основе поведенческого анализа) потенциального заемщика на основе анализа «больших данных» в момент оформления займа, сопровождения займа и постпродажного обслуживания;

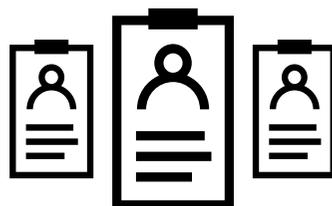


- Получение дополнительной статистики на основе анализа массива финансовых данных для дальнейшей коммуникации с клиентами с целью увеличения конверсии предлагаемых финансовых и не финансовых продуктов;



- Автоматизация рабочего места кредитного аналитика, создание целого спектра ролей в системе для автоматизации процесса выдачи займов, сопровождения кредитного портфеля и предложения клиентам релевантных услуг в режиме реального времени.

Мы используем два варианта бизнес-моделей:



Покупка ежегодной лицензии на
использование программного обеспечения
(Банки, кредитные организации)



Предоставление сервиса на основе оплаты за
анализ одной анкеты потенциального заемщика
(для малых кредитных организаций, для систем
p2p-кредитования)



Anton Vokrug

CEO, 32 года, Киев

Более 10 лет опыта в ИТ-предпринимательстве. Успешная продажа нескольких бизнесов. Управление несколькими ИТ-компаниями (Eureka! Solutions, Ticket Solutions). Работа техническим аналитиком в фонде FISON.

Образование: Менеджмент на рынке товаров и услуг, Киевский национальный торгово-экономический Университет, факультет Экономики.

- ✉ anton.vokrug@gmail.com
- ☎ +38 (093) 414-29-32
- 🌐 <https://www.linkedin.com/in/antonvokrug>
- 📘 <https://www.facebook.com/anton.vokrug>



Alexander Gandzha

CTO, 36 лет, Киев

Более 15 лет опыта в разработке программного обеспечение и веб-сервисов, доскональное знание веб-технологий (.Net, C#, C++, MS Azure, Java, PHP, Ruby).

Образование: Прикладная математика, Киевский Национальный Университет им. Тараса Шевченка, факультет Кибернетики.

- ✉ sasha.gandzha@gmail.com
- 🌐 <https://www.linkedin.com/pub/sasha-gandzha/18/921/a59>
- 📘 <https://www.facebook.com/sasha.gandzha>

Команда и контакты



Elena Khlevnaya

Marketing, 32 года, Киев

Образование: ПГАСА, специальность: компьютерно-интегрированные технологии.

Академия бизнеса и права: менеджмент инновационной деятельности.

Больше 10 лет работы в сфере маркетинга и продвижения. Сооснователь фонда венчурных инвестиций FISON. 1 год работы в качестве члена правления украинского синдиката UAngels.

- ✉ lena@fison.org
- ☎ +38 (063) 845-36-74
- 🌐 <https://www.linkedin.com/pub/elena-khlevnaya/9a/643/2a>
- 📘 <https://www.facebook.com/lena.euro>



Sergey Skabelkin

Bank advice, 39 лет, Киев

Более 10 лет успешной работы в банковском секторе. КБ "Приват Банк", АО «Сведбанк» (публичное), Венчурный Фонд "ЛайфСреда" (проект "LifePad"), ПАО "ФидоБанк" (проект «FidoWallet»). Принимал активное участие в создании и продвижении нескольких FinTech стартапов в сфере mPOS, бесконтактных платежей, программ лояльности и mobile wallet.

- ✉ sskabelkin@gmail.com
- ☎ +38(099)606-23-36
- 🌐 <https://ua.linkedin.com/in/sergeyskabelkin>
- 📘 <https://www.facebook.com/SergeySkabelkin>